



福井商工会議所 青年部会報

FUKUI

Young Entrepreneurs Group of
The Fukui Chamber of Commerce and Industry

No. 61

第61号 平成5年7月17日発行

発行所

福井商工会議所青年部：福井市大手3-13-1
13-1, 3-Chome, Ohte, FuKui-City, JAPAN 〒910
TEL: 0776-23-8111 FAX: 0776-23-8475

発行者：松木 延倫

編集者：前田 公季

福居

新入会員オリエンテーションより 6月26日



5月度例会報告

友田 行則

五月二十六日、郷土史家、 笹島清治氏の講演を聴かせて いた。江戸時代三百 年の間に將軍のおひざも とであった福井は六十八万 石から二十五万石になり、 後の大空襲大地震をうけ、 外掘を埋めなければ社会復 帰が出来なくなってしまった。その 結果下水設備は日本一であ る。二十一世紀のターペット とする町は、信長時代のト ポトである。

とで、現在の様な町になってしまった。その結果下水設備は日本一である。地震と空襲が福井人を 变えていったのである。二十一世紀に向けて新しい街づくりをするには、過去を振り返って未来を展望できないダメである。

フェニックスの町にふさわしい町にしなければならないコンセプトへの自信、確立及び共鳴させる活動が

必要であり、行政へのアタックが特に大事であると思

います。



写真：田代一吉撮影

京への移向がうかがえる。とにかく財政難になつてしまつた為、福井県人は金もなつてしまつた。実利主義なのである。これは江戸三百年の県民性を培つてい

る。地震と空襲が福井人をまつた為、福井県人は金もなつてしまつた。実利主義なのである。これは江戸三百年の県民性を培つてい

る。「人材の効率化」という点では、「今後は高度な専門職を増やしていくこと（管理職はいらない）方向で組織のリストラクチャリングを進める」とことで効率化を図るというお話をでした。

また「今後の企業経営のあり方」としては優位基盤想像型企業として以下の八つの類型を示されました。
・技術特化型（マブチ・キエンス）
・市場特化型（ダスキン・アートコープレーション）
・コストリーダシップ型（青山商事・トヨタ）
・マス・マネジメント型（オートバックス・セシール）
・先端技術開発型（キヤノン・シャープ）

え方と具体的な展開法」を演題に、卓話が行われました。

今回の講演は、特に「人」に関するマネジメントを中心、一般論ではなく先生の個人的意見をお話いただきました。

現在の安定基盤経済下ではこのように、企業活力を維持する必要があると釈かれていました。

王・ヤマト運輸
・市場ニーズ対応型（花

・人材活力高揚型（リクルート・京セラ）

・イメージ差別化型（高級ブランド品）

・人材・機器・設備

六月二十三日に新営マネジメント（株）の萩原勲氏をお迎えして「中小企業の特性を活かした経営戦略の考

・技術特化型（マブチ・キエンス）

・市場特化型（ダスキン・アートコープレーション）

・コストリーダシップ型（青山商事・トヨタ）

・マス・マネジメント型（オートバックス・セシール）

・先端技術開発型（キヤノン・シャープ）



写真：田代一吉撮影

新入会員オリエンテーション レストラン『ペリカン』にて

会員拡大委員会
山本 順子

去る六月二十六日（土）市内のレストランにおいて新入会員オリエンテーションが開催された。

四部構成で行われた本会では、第一部・青年部の概要、第二部・会員による青年部カルチャースクール、第三部・新入会員による自己紹介及び各委員会の売り込み合戦、第四部・交流会

で、第一部・青年部の概要、第二部・会員による青年部カルチャースクール、第三部・新入会員による自己紹介及び各委員会の売り込み合戦、第四部・交流会

で、第一部・青年部の概要、第二部・会員による青年部カルチャースクール、第三部・新入会員による自己紹介及び各委員会の売り込み合戦、第四部・交流会

で、第一部・青年部の概要、第二部・会員による青年部カルチャースクール、第三部・新入会員による自己紹介及び各委員会の売り込み合戦、第四部・交流会

で、第一部・青年部の概要、第二部・会員による青年部カルチャースクール、第三部・新入会員による自己紹介及び各委員会の売り込み合戦、第四部・交流会

で、第一部・青年部の概要、第二部・会員による青年部カルチャースクール、第三部・新入会員による自己紹介及び各委員会の売り込み合戦、第四部・交流会



七夕会開催

福井・武生・鯖江・三商 工会議所青年部合同の交流

会が、鯖江商工会館で七月七日七時から開催された。

ある事項について、自分の意見を述べる、他人の考え方を聞く。みんなの意見をまとめて全体の意思を統一する。

こういった内容の研修を

おこなった。

なんや、研修研修ゆうて

何時も難しいことばかりやつてんのやな。

とお思いの諸君、そんな

ことはないので簡単にゆう

か否か、多いに迷っている

ようにも見受けられた。

この会報が発行される頃には、新入会員の方々の所

に属する委員会も決定されている

と思いますが、後悔するこ

となく、立派に責務を果さ

れることでしよう。

新入会員の皆さん、お互

いに頑張りましょう。

私も含めて若手女性が三名

も入会。今後は、例会毎に華を添えていただけること

でしょう。（笑）

各委員会の会員獲得に向

けたアピールは、各委員会、



レストラン『ペリカン』にて

新入会員オリエンテーション

会員拡大委員会
山本 順子

去る六月二十六日（土）市内のレストランにおいて新入会員オリエンテーションが開催された。

四部構成で行われた本会では、第一部・青年部の概要、第二部・会員による青年部カルチャースクール、第三部・新入会員による自己紹介及び各委員会の売り込み合戦、第四部・交流会

で、第一部・青年部の概要、第二部・会員による青年部カルチャースクール、第三部・新入会員による自己紹介及び各委員会の売り込み合戦、第四部・交流会



写真：田代一吉撮影

六月度の青年部例会は、六月二十三日に新営マネジメント（株）の萩原勲氏をお迎えして「中小企業の特性を活かした経営戦略の考

た。

また「今後の企業経営のあり方」としては優位基盤想像型企業として以下の八つの類型を示されました。

・技術特化型（マブチ・キエンス）

・市場特化型（ダスキン・アートコープレーション）

・コストリーダシップ型（青山商事・トヨタ）

・マス・マネジメント型（オートバックス・セシール）

・先端技術開発型（キヤノン・シャープ）

え方と具体的な展開法」を演題に、卓話が行われました。

今回の講演は、特に「人」に関するマネジメントを中心、一般論ではなく先生の個人的意見をお話いただ

き非常に参考になりました。

「人材の効率化」という

点では、「今後は高度な専

門職を増やしていくこと

（管理職はいらない）方向

で組織のリストラクチャリ

ングを進める」とことで効率化を図るというお話をでした。

また「今後の企業経営のあり方」としては優位基盤想像型企業として以下の八つの類型を示されました。

・技術特化型（マブチ・キエンス）

・市場特化型（ダスキン・アートコープレーション）

・コストリーダシップ型（青山商事・トヨタ）

・マス・マネジメント型（オートバックス・セシール）

・先端技術開発型（キヤノン・シャープ）

え方と具体的な展開法」を演題に、卓話が行われました。

今回の講演は、特に「人」に関するマネジメントを中心、一般論ではなく先生の個人的意見をお話いただ

き非常に参考になりました。

「人材の効率化」という

点では、「今後は高度な専

門職を増やしていくこと

（管理職はいらない）方向

で組織のリストラクチャリ

ングを進める」とことで効率化を図るというお話をでした。

また「今後の企業経営のあり方」としては優位基盤想像型企業として以下の八つの類型を示されました。

・技術特化型（マブチ・キエンス）

・市場特化型（ダスキン・アートコープレーション）

・コストリーダシップ型（青山商事・トヨタ）

・マス・マネジメント型（オートバックス・セシール）

・先端技術開発型（キヤノン・シャープ）

え方と具体的な展開法」を演題に、卓話が行われました。

今回の講演は、特に「人」に関するマネジメントを中心、一般論ではなく先生の個人的意見をお話いただ

き非常に参考になりました。

「人材の効率化」という

点では、「今後は高度な専

門職を増やしていくこと

（管理職はいらない）方向

で組織のリストラクチャリ

ングを進める」とことで効率化を図るというお話をでした。

また「今後の企業経営のあり方」としては優位基盤想像型企業として以下の八つの類型を示されました。

・技術特化型（マブチ・キエンス）

・市場特化型（ダスキン・アートコープレーション）

・コストリーダシップ型（青山商事・トヨタ）

・マス・マネジメント型（オートバックス・セシール）

・先端技術開発型（キヤノン・シャープ）

え方と具体的な展開法」を演題に、卓話が行われました。

今回の講演は、特に「人」に関するマネジメントを中心、一般論ではなく先生の個人的意見をお話いただ

き非常に参考になりました。

「人材の効率化」という

点では、「今後は高度な専

門職を増やしていくこと

（管理職はいらない）方向

で組織のリストラクチャリ

ングを進める」とことで効率化を図るというお話をでした。

また「今後の企業経営のあり方」としては優位基盤想像型企業として以下の八つの類型を示されました。

・技術特化型（マブチ・キエンス）

・市場特化型（ダスキン・アートコープレーション）

・コストリーダシップ型（青山商事・トヨタ）

・マス・マネジメント型（オートバックス・セシール）

・先端技術開発型（キヤノン・シャープ）

何をしてるの?

あの会社この会社

『ショップボックス 繁盛ヤ』



今号から企業訪問新企画が始まります。広報委員会のメンバーが会員をお訪ねして、会社のことやいろんなことをお伺いしようというインタビュー企画です。今回はサイン・POPなどディスプレイのことなら何でもおまかせの「ショップボックス繁盛ヤ」さんにお伺いして小林さんにお話を聞きました。

今日はサイン・POPなどディスプレイのことなら何でもおまかせの「ショップボックス繁盛ヤ」さんにお伺いして小林さんにお話を聞きました。そのほか屋外広告を扱うグループの「セイセン株式会社」と連動してトータルな店舗開発も手掛けています。

——どんな業種のお店が多いのでしょうか。小林 飲食関係などの小売店関係が多いですね。お店のインテリアを考えたりいろいろなイベントなどの企画のお手伝いをしたりします。お祭りグッズやオリジナルTシャツ、プレミアム商品の手配なんかやります。いろんなものがあり過ぎて棚卸しなんて本当に大

簡単でどんな会社か教えてください。
小林 そうですね、いろんなお店の装飾関係、ディスプレイには、既製品のものを使う方法と全くオリジナルのものを作ってしまって、それはお客様の希望の予算やお店の内容で決まります。

——お客さんは商売をしている方が多いんですね。
小林 まあ大半はそうなんですが、自分の部屋のインテリアにといって買いでいるだけでも楽しいと思いませんよ。

変何で?

県連総会

斎藤 幸三



「取材後記」本当に楽しいお店でした。ぜひ一度ふらりとのぞいて見てください。面白いものがいっぱいのお店でした。

平成五年五月二十八日、五年度県商青連代議員総会が開催された。総会では「平成四年度の事業及び収支決算承認」、会則変更と役員改選。平成五年度の事業及び予算(案)の審議をされ可決された?。役員改選で鯖江単会の理事が多すぎるのはいか、理事会で決議をしても鯖江単会が有利に展開されるのではないか、と言う意見があつて、協議されたが結論があいまいのま、可決された。総会終了後引き続きビデオ講演会、懇親会が行なわれた。県内各商工会議所青年部の代議員との交流を深め、ゲームなどで楽しんで、八時頃懇親会が終了し福鉄福武線にて帰路につきました。

平成五年五月二十八日、五年度県商青連代議員総会が開催された。総会では「平成四年度の事業及び収支決算承認」、会則変更と役員改選。平成五年度の事業及び予算(案)の審議をされ可決された?。役員改選で鯖江単会の理事が多すぎるのはいか、理事会で決議をしても鯖江単会が有利に展開されるのではないか、と言う意見があつて、協議されたが結論があいまいのま、可決された。総会終了後引き続きビデオ講演会、懇親会が行なわれた。県内各商工会議所青年部の代議員との交流を深め、ゲームなどで楽しんで、八時頃懇親会が終了し福鉄福武線にて帰路につきました。

夏だ・キャンプだ
そして近プロ大会

降り注ぐ蝉の声・沸き立つ入道雲、そして熱い太陽とくれば、いよいよ夏本番。

というわけで、八月の例会は、夏を満喫出来る、高原でのキャンプだ。

八月七日八日(土・日)は、大野・麻那姫湖青少年旅行村に集合、ビールも最高。彼女も連れてきてね、星空が待ってるよ。

今年はお茶と平等院有名な京都府宇治市で開催されます。

日時は八月一八日(土)

「変革の時、今—YEGが未来を築く」と題して、自分を新発見してもらいたい

という主旨であります。

去年、福井が主催の近プロ大会、あのときは多くの人に来てもらつて感謝しました。今年は福井から多くの人が行く番です。

リレー隨筆

●自己紹介●

会員拡大委員会の山岸でございます。

このたび、おそれおおくも松木会長からのご指名により、書かせていただきます。

私は、青年部に入つて三年目、36才になります。新聞折込み・販売・美容業の仕事をしております。

長所は、やさしいところ知らず知らずに自分に「力」をつくってしまうことではないかと思つています。

●白衣を脱ぐ●

私は、美容室を経営はしているものの、美容師ではありませんので、お客様に対しては何もできません。

シャンプーやワインディング等を覚えて現場に立と

山岸 寛士

うと思いましたが、何ど、この業界の若手経営者たちは、白衣を脱ごう(現場をはなれよう)と唱えているではありませんか。お店を大きくするには、経営者が現場に入つているようではダメということ、私もあって、現場に入らなかつた訳です。

●長所で失敗●

人は、自分の長所で失敗する場合が多いと思ひます。

私の長所は誰にでもやさしいこと。これで結構、失敗しています。

あちらを立てねばこちらが立たずで、結局どちらも立たずに大失敗、よくやつています。

皆さんも心当たりあります。

●自分の成長●

スタッフの中には、折角自分が努力してつかんだのだから、他人に与えたり、教えたりするもんか。といふ人がいます。

そういう人は、与えるこ

トピックス

●情に流される●

私は、やさしいですから、情に流されやすいのです。が、その時、思うことがあります。

私は、値引きとか、スタッフを、怒ることが、できる立場にあつても、それは、会社(事務所)人としての、取るべき道ではないと思ひます。

個人として情に流されても、公人としては、……と常に考へるようにしています。

長々と、とりとめもなく書かせていただきましたが、元来、無精な方で、広報委員会及び藤田君に、ハラハラさせたことを、おわび申し上げて終りたいと思います。

うと思いましたが、今に固執している訳です。

そのこと自体で自分の成長は終つてしまい、結局は自分が損してしまふと思うのですが……。

●情に流される●

私は、やさしいですから、情に流されやすいのです。が、その時、思うことがあります。

私は、値引きとか、スタッフを、怒ることが、できる立場にあつても、それは、会社(事務所)人としての、取るべき道ではないと思ひます。

社会保険労務士であらせられまます、橋敏夫様が念願の独立をされ、新しく事務所を開設されました。

とてもキュートな事務員さまのいたれりつくせりのサービスをいただき、これはもうGOODでした。

福井市和田東二一一七一電話二八一六五〇〇一FAX二八一六六二二

トピックス

●高間さんご結婚おめでとう●

六月十一日 出雲大社において淳子さんと、結婚式をあげた。

おめでとうございます。

明日の福井をせおつて立つ(株)井上商事さまが、新社屋を完成されました。

福井市日の出二一一一六電話二七一八三八一FAX二七一四五八一

高間さんには、もうつまらないとみなさんの意見が一致。

河村正治さんにバトンタッチ!



奥様のプロフィールなど

趣味 着付け・お茶

子供 五人予定?

コメント(委員会より)

高間さんには、もつたいない

雨とあじさいと

お寺

六月三十日雨

大安禪寺
わられる先輩 あじさい会

より、あじさい五十株がお
寺に寄贈されました。

和尚は、花の寺を造りま
す。人びとにもっともつと
来て頂けるお寺を目指しま
す。

お寺の横の喫茶コーナー
でコーヒーを飲みながら、
和尚は夢を語ります。外は
雨 あじさいは 色合いを
深めます。



第32回

翔生ゴルフコンペ

野阪 泰樹

去る五月十三日(木)丹

生カントリークラブに於
て、第32回翔生ゴルフクラ
ブのコンペが行なわれま
した。

参加者は3パーティー12
名であります。当日は天氣に
も恵まれ、皆和氣合々とプレーを樂しみ、好

声があちこちで沸き起りま
した。特にバンカーから
の脱出に皆さん四苦八苦の
様子でした。

今回は「ギャディーさん
にやさしく」をテーマに行
いましたが、参加者の中には、
テーマの意味を間違えて
プレーそっちのけの人も若干いたみたいですが、

…?
さて成績は、優勝 平野
俊憲さん(N.E.774)、
2位 藤本雅雄さん、3位
河村正治さんという結果で

した。また、前年から実施
されているチャリティも行
なわれ、皆様からあたたか
い募金(本心は無念の募金
為)も頂き、幹事として大
へん感謝しております。

次回は、七月二十二日(木)
(木)武生カントリーの予

定です。新入会員の皆さん
の中で、ゴルフに興味のある
方はいつでも幹事の方へ
ご連絡下さい。

みなさんよろしく 一新入会員

プロフィール



田中 義乃
(株)亀屋製菓



走坂 義和
(株)セイコー
重機



福井市春山一―三一七
電話 二四一八五九八
FAX 二四一八五四六
(業種)建築設計

福井市豊島一―一一六
電話 二一―六一一
FAX 二一―二四〇七
(業種)電話代行サービ
ス



山本 順子
テルマック

福井市栗森町一五一五
電話 五六一二二〇〇
FAX 五六一二二〇一
(業種)菓子製造

福井市西開発二一五〇一
一四
電話 五四一五一八一
FAX 五三一八四七三
(業種)電気工事

株式会社八木熊

代表取締役社長 八木 熊吉

本 社 〒910 福井市照手2丁目6番地16号 TEL(0776)22-3300(FAX(0776)22-3200)

合成樹脂型部福井工場 〒919-05 福井県坂井郡坂井町定旨1字柳指48-2

TEL(0776)67-1100(FAX(0776)67-1103)

東京営業所・大阪営業所・金沢営業所・伊勢工場